



僕の仕事。

多様なニーズにお応えする
産業用エネルギーのエキスパート

省エネ・環境対応・コスト削減等のお客様ニーズを的確にとらえ、約3,000社の、製造工場・運送会社・各種事業所様に石油製品を販売しています。

私の仕事。

お客様と車の快適な関係のために
万全な体制を整えて



佐藤燃料のサービス・ステーションは、直営店22ヶ所、販売店50ヶ所のサービスネットワークで、お客様のカーライフを応援しています。



「暮らしとエネルギーの真ん中に」
佐藤燃料は福島県を中心に東北全域や北関東エリアに展開し、暮らしの中に密着して欠かせないガソリン・灯油・LPガスなどの卸・小売業を行っている『総合エネルギー商社』です。「暮らしとエネルギーの真ん中に」を合い言葉に、エネルギーの専門商社としてお客様のさまざまなニーズに応え、100年以上にわたりお客様の暮らしのお手伝いを行ってまいりました。現在では、石油やLPガスだけではなく、OA機器や自動車関連用品・介護用品なども販売し、さらに一層の事業の多角を目指しています。

「お客様第一主義の営業姿勢を大切にしています。ですので、当社の営業は売上や利益よりも前に、「どうすればお客様のお役に立つか」を先に考えます。お客様が何をしたいとお考えで、何に困っているのか、お客様の快適と満足を提供できるように常に意識して提案を行っています。」

「お客様第一の姿勢は、言い換えれば相手にいかに喜んでいただくかを考えること、社内も思いやりを溢れており、職場の雰囲気にも魅力を感じて入社した社員も少なくありません。社内でも社外でも人間力が高まる環境であるため、自然と相手視点のコミュニケーションが身についていくのと思っています。」

これまでに蓄積されてきた財務力とお客様からの信頼を武器に、ただの「燃料商社」にとどまらずさまざまな新しい分野にチャレンジしています。

クリーンエネルギー「LPガス」

当社では、福島県内、仙台市内においてクリーンエネルギーLPガスの安定供給に努めています。一戸建て住宅から、アパート・マンション・業務用・工業用まで幅広い分野に供給しています。

LPガスはクリーンエネルギーとして、交通機関・産業機械の動力源などとして幅広く利用されていますが、賃貸住宅経営者様向けへ新築賃貸物件のガス設備などの提案、飲食店や店舗などのオーナー様には、LPガスの経済性と効率の良さを活かしたプランの提案、ご家庭向けにも、安全にご利用できるガス機器の販



「バジェットレンタカー」、カーリース、損害保険代理業、自動車用品の販売と自社内でカーライフを総合的にサポートするシステムも構築しました。

福島県内4つのオイルセンターと2つのガスセンターから各ご家庭、工場、店舗など県内一円に石油製品やLPガスの物流業務を行っています。福島県郡山市に中台オイルセンター、会津若松市に門田オイルセンター、いわき市に鹿島オイルセンターの3か所では自家タンクを配置、福島市には配送センターを配置して配送を行っています。また、電話1本でご家庭に灯油をお届けする、灯油の365日即日配達システムも稼働しています。

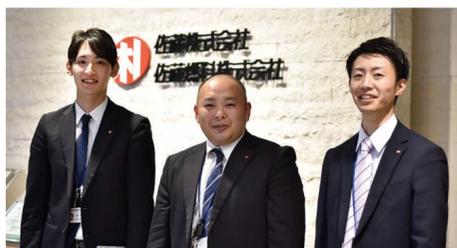
私の仕事。

Q.入社前佐藤燃料に対してどのような印象がありましたか？

社名の通り燃料の販売を行っている会社という印象しかありませんでした。会社説明会の時

Q.佐藤燃料にある制度で、よかったものがあれば教えてください。

資格取得時、試験費用を全額補助してくれます。先輩社員がいる



利

お客様の快適なカーライフのお手伝いをしています。

エネルギーソリューション事業部

神田 勇輝 (平成28年入社)



安心・安全をモットーにエネルギーの物流サービス

常々新しい分野への挑戦を続けているというのを伺い、地域密着の企業ながらチャレンジ精神にあふれる会社だと感じました。

福島県内4つのオイルセンターと2つのガスセンターから各ご家庭、工場、店舗など県内一円に石油製品やLPガスの物流業務を行っています。福島県郡山市に中台オイルセンター、会津若松市に門田オイルセンター、いわき市に鹿島オイルセンターの3か所では自家タンクを配置、福島市には配送センターを配置して配送を行っています。また、電話1本でご家庭に灯油をお届けする、灯油の365日即日配達システムも稼働しています。

Q.仕事の面白さはどういったところですか？

営業職は様々なお客様とお会いする機会がありますので、日々刺激的で勉強になるお話をお伺いすることが出来ます。お客様の悩み事のお役に立てたとき、仕事の面白さを感じます。

Q.佐藤燃料に入社を検討されている方にメッセージをお願いします。

様々な企業を見る方、業界を絞って就職活動をしている方、十人いれば十人の活動があると思います。周りに流されず、自分が本気で頑張りたいと思える企業に出会えるよう、最後まで就職活動を頑張ってください。佐藤燃料は職場の風通しがよく、なんでも先輩方に相談できます。地域に根差し、地域の皆さまに必要なサービスを提供している会社ですから、一緒に成長していきましょう。

Q.入社前佐藤燃料に対してどのような印象がありましたか？

社名の通り燃料の販売を行っている会社という印象しかありませんでした。会社説明会の時

Q.佐藤燃料にある制度で、よかったものがあれば教えてください。

資格取得時、試験費用を全額補助してくれます。先輩社員がいる

利

お客様の快適で豊かな生活のお手伝いをしています。

エネルギーソリューション事業部

藤田 拳 (平成27年入社)



「暮らしとエネルギーの真ん中に」

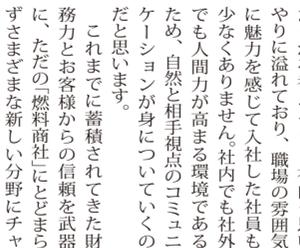
佐藤燃料は福島県を中心に東北全域や北関東エリアに展開し、暮らしの中に密着して欠かせないガソリン・灯油・LPガスなどの卸・小売業を行っている『総合エネルギー商社』です。「暮らしとエネルギーの真ん中に」を合い言葉に、エネルギーの専門商社としてお客様のさまざまなニーズに応え、100年以上にわたりお客様の暮らしのお手伝いを行ってまいりました。現在では、石油やLPガスだけではなく、OA機器や自動車関連用品・介護用品なども販売し、さらに一層の事業の多角を目指しています。



当社では、「お客様第一主義の営業姿勢を大切にしています。ですので、当社の営業は売上や利益よりも前に、「どうすればお客様のお役に立つか」を先に考えます。お客様が何をしたいとお考えで、何に困っているのか、お客様の快適と満足を提供できるように常に意識して提案を行っています。」

「お客様第一の姿勢は、言い換えれば相手にいかに喜んでいただくかを考えること、社内も思いやりを溢れており、職場の雰囲気にも魅力を感じて入社した社員も少なくありません。社内でも社外でも人間力が高まる環境であるため、自然と相手視点のコミュニケーションが身についていくのと思っています。」

これまでに蓄積されてきた財務力とお客様からの信頼を武器に、ただの「燃料商社」にとどまらずさまざまな新しい分野にチャレンジしています。



「お客様第一の姿勢は、言い換えれば相手にいかに喜んでいただくかを考えること、社内も思いやりを溢れており、職場の雰囲気にも魅力を感じて入社した社員も少なくありません。社内でも社外でも人間力が高まる環境であるため、自然と相手視点のコミュニケーションが身についていくのと思っています。」

これまでに蓄積されてきた財務力とお客様からの信頼を武器に、ただの「燃料商社」にとどまらずさまざまな新しい分野にチャレンジしています。

僕の仕事。

Q.入社前佐藤燃料に対してどのような印象がありましたか？

ガソリンスタンド経営やガスの販売を行っている会社という印象でしたが、営業職の業務内容については全くイメージが湧きませんでした。

Q.佐藤燃料に入社して、印象は変わりましたか？

まず驚いたのが、150年以上の歴史がある老舗企業だとわかったことです。また燃料を売るだけでなく、工場・運送会社を始めとする法人や官公庁向けに、産業エネルギーからカーリース、保険、OA機器まで、幅広い商材を持つているのでお客様のニーズに合わせた提案をすることができると感じました。

Q.佐藤燃料に入社を決めた理由を教えてください。

東日本大震災のあと、地元のために役に立ちたいという気持ちで、地元に貢献したいので、地元で活躍できる仕事があったので、一番の理由ですが、佐藤燃料で



Q.仕事の面白さはどういったところですか？

さまざまな人と関わるところです。名刺一枚でさまざまな業種の方々と会うこともできますし、自分の提案でお客様がほんとうに満足してくださった時は、とても充実感があります。

Q.佐藤燃料に入社を検討されている方にメッセージをお願いします。

当社では、石油製品等の知識のない文系の方でも新入社員の教育制度や研修も豊富にあるので安心してきてください。

Entrance Requirements List

選考基準 面接重視、人物重視で選考いたします。
・創造力と行動力を持った人
・新しいことにチャレンジしようとする人
・最後までやり遂げる責任感を持った人
・相手のことを思いやり、コミュニケーションがとれる人

募集職種 営業職(大卒・専門卒)
【石油】
・工場やスーパー、官公庁等へのA重油・灯油・軽油・ガス・潤滑油等の販売
・ガソリンスタンドへの燃料油の卸売
【ガス】
・LPガス特約店へのLPガスの卸売
・スーパー、レストラン等大口ユーザーへのLPガスの販売
・一般家庭へのガス器具の販売・施工、リフォーム提案
・太陽光発電等の再生可能エネルギー販売

勤務地 郡山市、福島市、会津若松市、いわき市、仙台市、盛岡市
※本人の希望を考慮いたします。

勤務時間 8:30~17:30(休憩60分)
給与 ●大 学 卒/月給 190,120円
●短大・専門卒/月給 180,630円 ※2016年4月実績
請手当 営業職手当(10,000円)、資格手当、家賃補助手当、配偶者手当、通勤手当、こども手当 他
昇給 年1回(4月)
賞与 年2回(7・12月)
休日休暇 日曜日、4週8休制(1年単位の變形労働時間制あり)、夏期休暇、年末年始休暇、特別休暇、慶弔休暇、育児休暇、年次有給休暇
福利厚生 健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険、退職金制度、資格取得補助、住宅補助 他(産休・育児休暇取得実績あり)(社宅・家賃補助制度あり)

【採用実績校】
神奈川大学、中央大学、法政大学、青山学院大学、専修大学、東北学院大学、福島大学、山形大学、日本大学、新潟大学、東洋大学、ノースアジア大学、東北工業大学、岩手県立大学、石巻専修大学、大東文化大学、獨協大学、上武大学、拓殖大学、千葉工業大学、郡山女子大学、文教大学、八戸工業大学、東海大学、いわき明星大学、国士館大学 他

Company's Outline

事業内容 ■エネルギー
・ガソリン、軽油、灯油、重油、潤滑油の販売
・LPガスの製造販売
・電力、太陽光発電システム等の販売
■生活関連サービス
・冷暖房、給湯器等住宅設備機器の販売及び住宅リフォーム
・介護福祉用具の販売及びレンタル
■自動車関連
・車検整備、板金、塗装
・タイヤ、自動車用オイル・その他周辺部品の販売
・レンタカー
・カーリース
・中古車の販売
・損害保険代理業
■情報機器
・コピー機、プリンター等OA事務機器、ゼロックス製品の販売

創 業 1860年
設 立 1949年
資 本 金 7,000万円
従業員数 277名(関連子会社を含む 2016年4月現在)
売上高 376億円(関連子会社を含む 2016年3月期)
事業所 営業所/郡山、福島、会津若松、いわき、仙台、盛岡
直営給油所/郡山、須賀川、二本松、福島、会津若松、喜多方、いわき
オイルセンター/郡山、会津若松、いわき、福島配送センター
LPガス充填所/郡山、いわき
バジェット・レンタカー 郡山駅前店
車検の速太郎 郡山店
リペア工場

関連会社 佐藤株式会社
佐藤酒造株式会社
株式会社アイソ(出資率100%)
株式会社アイソ(出資率100%)
川柳プロパン株式会社(出資率100%)

主要取引先 昭和シェル石油株式会社
株式会社ライジングサン
三菱商事エネルギー株式会社
ジクンス株式会社
ダンロップタイヤ東北株式会社
プリズンタイヤジャパン株式会社
株式会社ココハマタイヤジャパン
株式会社ゼロックス福島株式会社

佐藤燃料株式会社
〒963-8651 福島県郡山市中町2番7号
TEL:024-922-7461 FAX:024-922-7452
採用担当/総務課 佐藤

マイナビからも↓